

Referenten & Themen

Samstag, 10–19 Uhr:

Konzept des World Cafes
 Personality Power – Strategien für den persönlichen Erfolg
 Innerlich stabil und fit für Wandel
 Professionelle Neukundengewinnung – Eindeutige Positionierung erforderlich
 Zukunftskompetenz erweitern
 Die Fünf Muster der Persönlichkeit
 Strategie: Eine Lebensaufgabe – Eine Aufgabe fürs Leben

Sonntag, 09–16 Uhr:

Mit Druck richtig umgehen – Druck positiv nutzen
 Vom Training zur Performance
 Tools für den Schritt vom Trainer zum Performance Consultant
 Die eigenen Talente entdecken – Sie können mehr als Sie denken!
 Bildungscontrolling wird intensiviert – Konsequenzen für Trainer und Personalentwickler?
 Mit FISH!-Philosophie Kunden begeistern

Kompetenzen entwickeln – Performance schaffen

- ... Persönliche Zukunftsfähigkeit sichern – sich seiner Potenziale, seiner Stärken bewusst werden.
- ... Druck und Unsicherheit steigen – Man kann Druck positiv nutzen!
- ... Wie können wir potenziellen Überraschungen begegnen? Die Zukunftskompetenz erweitern!
- ... Ausstrahlung verbessern durch Charisma-Training.
- ... Für die Anforderungen des Trainingsmarktes gewappnet sein: Performance Orientierung und Marketing verbessern.



Symposium 2005 –
Samstag, den 29./Sonntag, den 30. Oktober,
SEB Bildungszentrum Oberursel ...

Rückmeldungen zu dem Symposium 2004:

- ... große Fülle direkt umsetzbarer Anregungen; alle Teilnehmer haben den persönlichen Nutzen mit hoch oder sehr hoch angegeben.
- ... vielfältiger, lockerer und doch zielorientierter Austausch.
- ... hochkarätige Referenten in einer professionellen Veranstaltung, die nicht nur für Trainer interessant ist.
- ... habe das World Cafe erstmals kennengelernt, es hat den konstruktiven Austausch sehr gefördert. Es sollte beim nächsten Symposium wieder integriert werden.



www.gabal.de



Kompetenzen entwickeln – Performance schaffen



Guten Tag, sind Sie für künftige Herausforderungen gut gerüstet, kennen Sie Ihre Stärken? Zukunftsfähig zu bleiben, sich seiner Kompetenzen bewusst zu sein und sie weiter zu entwickeln, dies ist eine permanente Aufgabe. Sie erhalten beim GABAL-Symposium dafür eine Vielzahl von direkt umsetzbaren Anregungen.

Zukunftskompetenz und Strategien für den persönlichen Erfolg

Wesentlich für die Bewältigung von Unsicherheiten ist die realistische Selbsteinschätzung und die Fähigkeit mit Druck umgehen zu können. Druck positiv nutzen? Wir zeigen Ihnen Strategien und Techniken, die helfen, mit mehr Kompetenz, Ruhe und Souveränität die Anforderungen zu bewältigen.

Herausforderungen mit den eigenen Stärken flexibel begegnen

Bei der Präsentation von Arbeitsergebnissen werden wir zunehmend Teil des „Gesamtproduktes“. Sportlichkeit und ein modernes Outfit reichen nicht, authentische Persönlichkeit ist gefragt. Eine Grundlage ist, sich seiner Potenziale, seiner Stärken bewusst zu sein, ein ergänzender Weg ist das Lernen von erfolgreichen Persönlichkeiten. Kennen Sie Ihre Kompetenzen? Sie können mehr als Sie denken!

Professionelle Neukundengewinnung: Performance Orientierung

Der Trainingsmarkt ist durch Rückgang und Verschiebung der Schwerpunkte gekennzeichnet: Gefragt wird nach dem rechenbaren Erfolg der Maßnahmen, der

Verbesserung der Performance. Die GABAL-Umfrage zum Stand des Bildungscontrolling 2004 ergab, dass noch eine große Lücke zwischen einerseits gewünschten und andererseits angewandten Controllingmaßnahmen klafft. Die Veränderungen im Trainingsmarkt erfordern in erster Linie nicht mehr, sondern vor allem systematische Marketingaktivitäten. Dass hier noch erhebliche Verbesserungsmöglichkeiten bestehen, haben die verschiedenen Studien und Veröffentlichungen gezeigt. Ist Ihr Marketing ok? Sie erhalten u. a. Anregungen zur Neukundengewinnung und zur erfolgreichen Kundenansprache.

Das Symposium **Kompetenzen entwickeln – Performance schaffen** hilft Ihnen, Ihre Zukunftsfähigkeit weiter zu verbessern, sich Ihrer Potenziale bewusst zu werden, sie zu entwickeln. Speziell für Trainer/Berater bieten wir zwei Themen an, die Ihnen hinsichtlich Marketing und Performanceorientierung neue Wege zeigen.

Zwischen Sicherheit und Veränderung besteht kein Widerspruch, im Gegenteil, in der Bereitschaft zur Veränderung liegt die Sicherheit.

Entwickeln Sie Ihre Kompetenzen und setzen Sie sie zum Nutzen Ihres Arbeit- oder Auftraggebers ein: Das Veranstaltungskonzept ist auf hohen Lern-Transfer ausgerichtet, damit Sie in zwei Tagen ein Vielfaches der Teilnahmegebühren erhalten.

Das GABAL-Symposium bietet rasch umsetzbare Information, eine angenehme Arbeitsatmosphäre und einen weiterführenden Gedanken-Austausch per World Cafe.

Sehen wir uns am 29./30. Oktober in Oberursel? Darauf freut sich

Wolfgang Neumann

Wolfgang Neumann

Unter den Teilnehmern werden 10 x das GABAL-Buch „Erfolgreich gegen den Trend“ verlost.

Preise und Konditionen siehe Seite 4 „Anmeldung“.

Das WORLD CAFE ...

... ist seit fast zehn Jahren in den USA als Variante von OPEN SPACE bekannt und wird mittlerweile auch in Europa gerne eingesetzt, um die Interaktion in größeren Gruppen zu fördern. Die Methode eignet sich sehr gut für das Kennenlernen und den Ideenaustausch in großen Gruppen. Auf dem GABAL-Symposium lernen Sie das WORLD CAFE als Kleingruppen-Event innerhalb eines umfassenden Konferenzdesigns kennen.

Ein herzliches Dankeschön geht an die Sponsoren:

GABAL Verlag

Schuhmannstr. 155, 63069 Offenbach
info@gabal-verlag.de, www.gabal-verlag.de

Beltz Verlag

Werderstr. 10, 69441 Weinheim
info@beltz.de, www.beltz.de

A-M-T Management Performance AG

Südstraße 7, 42477 Radevormwald
performance@a-m-t.de, www.a-m-t.de

Legamaster

edding International GmbH
Bookkoppel 7, 22926 Ahrensburg
info@edding.de, www.legamaster.com

Ganter Hotel Mohren

Pirminstraße 141
78479 Insel Reichenau - Mittelzell
hotel@mohren-bodensee.de
www.mohren-bodensee.de

Immer in Bewegung ...

... bleiben Sie in den Pausen, wenn Sie möglich. Zum Abend-Spaziergang regt der Wald an, der direkt ans Hotel angrenzt. Denken Sie ggf. an passende Kleidung!

Kompetenzen entwickeln – Performance schaffen

Symposium: der 1. Tag, Samstag, 29. Oktober

Ab 9 Uhr Eintreffen der Teilnehmer, Check-In

PL1 10:00 Begrüßung durch den Vorstand, Ausblick auf den Tag, Vorstellung der Referenten durch Moderator Wolfgang Neumann, Sprecher des GABAL-Vorstandes-Kompetenzen zu Performance führen, dies war viele Jahre sein Anliegen als Mitarbeiter eines Energieversorgungsunternehmens, inzwischen berät er als Performance Berater bei A-M-T, Unternehmen, wie sie ihre Performance verbessern.

PL2 10:15–10:35 Richard Häusler
Konzept des World Cafes

WoC 10:30–11:15 1. World Cafe und Pause

PL3 11:15–12:45 Dr. Jens Tomas/First Consulting
Personality Power – Strategien für den persönlichen Erfolg
Eine Grundlage für die Sicherung der persönlichen Zukunftsfähigkeit ist es, sich seiner Potenziale, seiner Stärken bewusst zu werden. Ein ergänzender Weg ist das Excellence Modelling – das Lernen von erfolgreichen Persönlichkeiten. Um diese Erkenntnisse und die eigenen Stärken für die eigene Entwicklung nutzen zu können, bedarf es häufig einer neuen Einstellung, um die bisherigen Grenzen überwinden zu können. In seinem Vortrag zeigt Ihnen Dr. Tomas die 4 wichtigsten Prinzipien, mit denen auch Sie zukünftig glücklich und erfolgreich leben können.

12:45–14:15 Mittagessen

PL4 14:15–14:30 immer in Bewegung

WS1 14:30–16:00 Rudolf Schnappauf, RAS Training und Beratung, Hünfelden
Innerlich stabil und fit für Wandel

Entdecken Sie die Wege zur Effektivität, meistern Sie Ihr berufliches und privates Leben, indem Sie es nicht nur managen, sondern führen. Probieren Sie Ihre erwünschte Zukunft aus und genießen Sie Ihren idealen Zielzustand. Verbessern Sie Ihre Ausstrahlung durch Charisma-Training und wirkliches Wollen. Ein erlebnisreicher und zugleich entspannender Workshop, der sie stabil und fit für den Wandel macht.

WS2 Prof. Dr. Michael Bernecker, Deutsches Institut für Marketing, Köln
Professionelle Neukundengewinnung – Eindeutige Positionierung erforderlich
Im Jahr 2003/2004 hat Prof. Bernecker eine Umfrage unter Trainern zu deren Marketingaktivitäten durchgeführt und damit zahlreiche Defizite aufgezeigt. In dem Workshop erarbeitet Prof. Bernecker mit Ihnen Möglichkeiten der Neukundengewinnung. Es werden Fragen geklärt wie: Welche Positionierung habe ich? Welche Ansätze der Kundenansprache sind erfolgreich? Wie gehe ich systematisch und strukturiert vor? Im Vordergrund des Workshops stehen pragmatische und umsetzbare Ansätze.

WoC 16:00–16:45 World Cafe und Pause

WS3 16:45–18:15 (90 Min.) Carsten Hinze, FutureManagementGroup AG, Eltville
Zukunftskompetenz erweitern
Welche Faktoren und Trends werden unser Geschäft beeinflussen? Welche Zukunftschancen und Geschäftsmodelle können zu neuem Erfolg führen? Wie können wir potenziellen Überraschungen begegnen? In dem Vortrag wird ein Modell vorgestellt, mit dem diese Fragen strukturiert bearbeitet werden können und so die eigene Zukunftskompetenz erweitert wird.

WS4 Paola Paruschke, nlpk Institut, Bruckmühl
Die Fünf Muster der Persönlichkeit
Wir alle sind bewusst oder unbewusst Strategen unseres eigenen Lebens. Gern nutzen wir bereits bekannte Schritte bei dem Versuch, neue Ziele zu erreichen – manchmal sind diese jedoch nicht so effektiv, wie sie bei ihrer Entstehung waren. Der Weg führt uns oft über wenig förderliche Endlosschleifen, die uns dann sehr tief in eine negative Situation führen, bevor wir uns zu Veränderungen oder zur Umkehr entscheiden. Angelernte Verhaltensmuster sind meist der Grund dafür, warum bei gleichen Voraussetzungen der eine sein Ziel erreicht, der andere aber scheitert. Unbewusste Prozesse haben den größten Einfluss auf unser Leben. Wir können diese aber bewusst machen und zur effektiven Gestaltung unseres Lebens nutzen. Denn: Erfolgreiche Strategien sind lernbar.

18:45 Abendessen

PL5 20:45 Kamingsgespräch mit Prof. Wolfgang Mewes, Wiesbaden
Strategie: Eine Lebensaufgabe – Eine Aufgabe fürs Leben
Ihre Strategie ist falsch! Durch die Verbesserung Ihrer Strategie können Sie dagegen drei-, fünf- oder auch hundertmal erfolgreicher werden. Mit diesen Thesen hat Prof. Mewes für Diskussion gesorgt. Er wird anhand von vielen Beispielen zeigen, wie Menschen und Organisationen mit seiner Engpass-Konzentrierten Strategie erfolgreich wurden.

Symposium: der 2. Tag, Sonntag, 30. Oktober

9:00–9:15 Begrüßung

WS5 9:15–10:45 Friedel John, KJP Personalentwicklung Hamburg
Mit Druck richtig umgehen – Druck positiv nutzen
Immer mehr Verantwortung und Aufgaben, unsichere Arbeitsplätze, Reduzierung der Trainingsbudgets – der Druck auf viele von uns steigt. Wie erkenne ich, was oder wer Druck auf mich ausübt und Ängste auslöst? Was kann ich tun? Wie kann ich den Druck positiv nutzen? In dem Workshop werden Strategien und Techniken vermittelt, um mit mehr Kompetenz, Ruhe und Souveränität die Anforderungen zu bewältigen. Eine Selbstanalyse hilft dabei, die bisher verborgenden Stolpersteine zu orten.

WS6 Stefan Oppitz, A-M-T Management Performance AG, Radevormwald
Vom Training zur Performance, Tools für den Schritt vom Trainer zum Performance Consultant
Der Trend ist eindeutig: Weniger Training, mehr die Performance erhöhende Maßnahmen. Was bedeutet dies für Trainer, wie können sie sich auf die Entwicklung vorbereiten? In dem Workshop werden die wesentlichen Performance Treiber identifiziert und die Tools vorgestellt, die für den Schritt zum Performance Consultant benötigt werden.

WoC 10:45–11:30 World Cafe und Pause

WS7 11:30–13:00 Dr. Gerhard Huhn, Emergence Consulting & Research GmbH, Berlin
Die eigenen Talente entdecken – Sie können mehr als Sie denken!
Seit über drei Jahren arbeitet Dr. Huhn als externer Berater im Rahmen eines Pilotprojektes bei einem großen bayrischen Automobilunternehmen mit einem ressourcen- und vor allem stärkerorientierten Ansatz. In der Unterscheidung von Talenten einerseits und Fähigkeiten andererseits gelingt es, die eigenen Energie und Kraftquellen aufmerksamer zu erschließen. Überforderung und Stress zu vermeiden und auf optimale Weise an der eigenen Weiterentwicklung und der Integration der persönlichen Potenziale in die Tagesarbeit im Unternehmen zu arbeiten. In seinem praxisorientierten und theoretisch fundierten Beitrag wird er den Teilnehmern Wege eröffnen, dieses Konzept für sich selbst und andere zu erschließen.

WS8 GABAL-Kompetenzteam Bildungscontrolling
Bildungscontrolling wird intensiviert – Konsequenzen für Trainer und Personalentwickler?

Das Thema Effektivität und Effizienz von Weiterbildung, Bildungscontrolling war das Thema des letzten GABAL-Symposiums. Seit dem hat das Thema an Bedeutung noch weiter zugenommen, in vielen Publikationen werden Konzepte vorgestellt: Den Transfer verbessern, den ROI ermitteln ... Doch wie sieht es in der Praxis aus? Wie werden die Fragen des Bildungscontrollings in der wichtigen Phase der Auftragsklärung behandelt, oder wer controlled in der Praxis wie die Trainingsmaßnahmen umgesetzt werden? Durch gespielte Praxisszenen des GABAL-Kompetenzteams und die Beiträge der Teilnehmer wird ein Bild der Praxis und der Anforderungen an Trainer gezeichnet.

13:00–14:15 Mittagessen

WoC 14:15–15:00 World Café

PL8 15:00–16:15 Erwin Hübner, Training Media GmbH, Fish!-Vertrieb Deutschland.
Mit FISH!-Philosophie Kunden begeistern
FISH! ist weltweit der erfolgreichste Trainingsfilm, das Buch befindet sich in den Bestsellerlisten. Was steckt hinter dieser „FISH!-Philosophie“? Ist es nur ein neuer Hype? Kann man Begeisterung für Kunden einfach „auf Knopfdruck“ einschalten? Der Vortrag zeigt, welchen konkreten Nutzen man aus Fish! ziehen kann.

PL9 16:15–16:45 Ausklang bei Kaffee und Tee
(vorläufiges Programm, Änderungen vorbehalten)

Kompetenzen entwickeln – Performance schaffen Sichern Sie sich Ihren Platz!

Bitte senden Sie Ihre Anmeldung per:

E-Mail – ein elektron. Anmeldeformular finden Sie unter www.gabal.de/anmeldung.php

Fax – nutzen Sie diesen Abschnitt und faxen ihn an 06132 . 50 95 99

Post – nutzen Sie diesen Abschnitt und schicken ihn an GABAL Bundesgeschäftsstelle
Erna Th. Schäfer, Budenheimer Weg 67, D-55262 Heidesheim

Absender:

Name Firma

Straße PLZ/Ort

Telefon Telefax

E-Mail

Verbindliche Anmeldung (Bitte ankreuzen):

- Symposium 29./30.Oktober 2005
- Get-Together mit Begrüßungs-Imbiss 28.09.10., 18.00 Uhr
- Mitgliederversammlung 28.10., 19.30 Uhr
- Ich bin GABAL-Mitglied
- Ich bin kein GABAL-Mitglied
- Ich komme mit PartnerIn, bitte Name/Vorname angeben:
- Ich überweise den Betrag unter Angabe von „HS05“ auf das Konto: 4430 37 27 99 bei der HypoVereinsbank Mainz, BLZ 550 204 86
- Bitte buchen Sie den Betrag € von meinem Konto ab (nur für Mitglieder mit vorliegender Einzugsermächtigung)

Eine Teilnahmebestätigung/Rechnung erhalten Sie gesondert.

Dazu auf Wunsch Aufnahme-Unterlagen, wenn Sie bisher noch nicht Mitglied sind und schon jetzt vom günstigen Mitglieds-Vorteils-Preis profitieren möchten:

Teilnehmergebühren (inkl. Unterlagen, Bewirtung in den Pausen sowie zwei Mittag- und ein Abendessen)

Mitglieder 245 €

Nichtmitglieder 299 € (werden Sie während des Symposiums neu Mitglied, erhalten Sie 20 € gut geschrieben)

Studenten/PartnerIn 150 €

Mit Ihrer Rechnung und Teilnahme-Bestätigung erhalten Sie:

- Diesen Symposiums-Flyer mit allen Daten
- Den Hotel-Flyer mit allen Angaben für Ihre Zimmer-Buchung, Anfahrt und weiteren interessanten Aktivitäten

Ihre Vorbereitung:

- Es wird für alle Teilnehmenden eine „Kommunikations-Wand“ geben, auf der Sie sich mit Ihrer Visitenkarte und Ihrem Foto/wiedererkennbare Kopie präsentieren können.

Rund um das Symposium bestehen verschiedene PR-Möglichkeiten für Sie. Gern senden wir Ihnen dazu weitere Details. Unabhängig hiervon bieten wir Teilnehmern des Symposiums nach Abstimmung die Möglichkeit, ihr Werbematerial vor Ort kostenfrei auszulegen.



Tagungsort

SEB AG Bildungszentrum
Hohemarkstr. 104, 61440 Oberursel
Fon 06171.203-0, Fax -248
www.seb-bildungszentrum.de

Übernachtung

Hotelzimmer stehen in begrenzter Anzahl (75 € im Einzelzimmer inkl. Frühstück) im SEB Bildungszentrum zur Verfügung. Bitte buchen Sie direkt im Hotel unter dem Stichwort „GABAL“.

Anreise mit öffentl. Verkehrsmitteln

Ab Frankfurt Hauptbahnhof mit der S-Bahn-Linie 5 bis Oberursel Bahnhof; umsteigen in die U-Bahn-Linie 3 (Richtung Hohemark) bis Haltestelle Kupferhammer (Fahrzeit ca. 40 Minuten); von dort nur 50 Meter bis zum Bildungszentrum.

Anreise mit dem Auto

Aus Richtung Kassel/Hannover bzw. Darmstadt/Basel (A5) am Bad Homburger Kreuz auf die A661 in Richtung Oberursel/Großer Feldberg bis Autobahnausfahrt Oberursel, in die Lahnstraße; 2. Straße rechts abbiegen in die Hohemarkstraße. Nach ca. 1 km links in die Seitenstraße zwischen den Firmen Neubronner und Lindhorst abbiegen (vor U-Bahn-Haltestelle Kupferhammer).



GABAL Bundesgeschäftsstelle
Erna Th. Schäfer
Budenheimer Weg 67
D-55262 Heidesheim
Fon 06132.50 95-90, Fax -99
info@gabl.de, www.gabal.de